展開ブランドのご紹介

サンキューカット

http://www.3qcut.com

3つの Q を柱に、サンキューカットはより良い満足を追求します。

Quick = 速さ

できるだけスピーディーに効率よく

質を落とさずに価格を下げるには、
何よりもムダを省き、たくさんのお客さまにご利用いただくことが必要です。
そのために私たちは、カットに集中できるための独自のシステムづくりを行いました。

サンキューカットの大きな特徴は、シャンプー、ヘアカラー等を一切行わないカットサロンであること。 それゆえにスタッフはカットに専念でき、お客様にとってお値打ちな価格を実現することが可能になるのです。

人件費を抑える為にレセプションを無くし、カット券の販売機を入口に備え付けています。現金の遣り取りがなく、しかも性別や年齢を問わず一律料金で、どなたにも利用し易くなっています。

Quality = 品質

高い技術と品質を提供します

全国でもトップクラスの技術者がスタッフ兼インストラクターとして臨店。
店舗での研修を行うとともに、定期的に技術研修を行い、
レベルアップに努めています。

サンキューカットでは技術スタッフのことを「アーティスト」と呼んでいます。それは、より高いレベルと感性を求められる業務に応えられる人材こそサンキューカットのスタッフであると考えているからなのです。

清潔で明るい店内や女性スタッフの存在もあり、男性はもちろん、多くの女性のお客様にもご利用頂いています。厳しい女性の目を満足させてこそ、真に良いショップであると考え、高い品質を提供していきます。

Quest = 追い求める

もっともっと…お客様の笑顔を追い求めて

お客さまの笑顔からパワーをいただいたスタッフが、より良いサービスを提供する。
この考えを基本とし、サイクルが限りなく続くよう、
幅広いお客さまの満足を追い求めます。

この便利さ、快適さをもっと多くの方に味わって頂きたい。そういった思いから生まれた「キッズコーナー」も、幅広いお客様にご利用頂くために生まれた、サンキューカット独自の工夫なのです。

私たちがお客様と接する時間はわずか約10分。その短い時間をより快適に過ごして頂きたい。そんな「快適性」への追求が、オリジナル空気清浄機”サンキューエアー”を設置している当店のこだわりです。

展開ブランドのご紹介

サンキューカット

http://www.3qcut.com

「約10分」という、短時間のヘアーカットサロン

平成 13 年に熊本に 1 号店をオープンして以来、約 10 分のスピードと高い技術が支持され、
「サンキューカット」はおかげ様で好調に出店を続けております。
カットのみに特化するというアメリカの合理的なシステムが、
日本でも認められてきたものと考えております。
私どもは常にこのシステムを進化させ、
更に多くのお客様に支持されるチェーンになるために邁進してまいります。

フランチャイズのご案内

現在、各都道府県におきまして、フランチャイズ展開を行っております。
ご不明な点はお気軽にお問合せください。

金銭に関する事項

加盟金／ ２００万円（消費税別）　加盟金の性質は以下の通りです。
契約時に一時に開示するノウハウ・サービスマークの使用権、所定研修・指導・店舗の設置コンサルティング、加盟店の実績データー開示・店舗制作登録管理料（１店舗分）

保証金／ ５０万円

ロイヤリティ／ 1店舗につき７万円（消費税別）下記のものの対価となります。
ノウハウ・システムの継続的使用料、フランチャイザーが継続的に行う指導、技術援助・諸連絡業務等に要する費用

空気清浄機レンタル料／ 1台につき月額１万円

店舗制作登録管理料／ **1店舗目**　加盟金に含まれています。
2店舗目以降　1店舗出店毎５０万円（消費税別）下記のものの対価となります。
店舗デザイン・レイアウト、本部の店舗データ作成費用、臨店して行う従業員研修費用（1 日分）

加盟者に対する商品の販売条件に関する事項

●当社から加盟者に販売またはあっせんする商品は以下の通りです。

設備／ イス・鏡・エアーウォッシャー・券売機・店内案内板・カッティングシートサイン・空気清浄機（レンタル品）・看板等

什器備品／ カウンター・入口マット・電飾回転看板・のぼり・理美容備品類等

消耗品／ 券売機用カード等

経営の指導に関する事項

●加盟に際しての研修等は以下の通りです。

オーナー研修／ ３日間（於：当社指定研修施設）

店長研修／ 10 日間（於：当社指定研修施設）

従業員研修／ 1日　開業前に当社指導員が店舗を訪問して指導します。

●加盟店に対する継続的な経営指導の方法及びその実施回数

本部主催の勉強会／ オーナー・店長勉強会（年1～2回・会費制）

常設研修センター／ 無料　期間・内容は研修者の希望による（但し、研修生多数の場合は調整させていただきます）

訪店指導／ 当社 SV による定期訪店指導
1 号店のオープン 2 ヶ月目まで：毎月1回
2 ヶ月経過後：4 ヶ月毎1回

経営（技術）相談／ 電話・FAX・E メールなどにより随時
但し定期訪店指導以外の出張技術指導及び応援（ヘルプ）の場合、派遣費（技術指導：３万円、応援：２万円）及び旅費交通費実費を申し受けます。

契約期間・更新

契約締結の日より５年間　以後協議の上３年毎に更新
更新後はロイヤリティが4万円（消費税別）になります。